



**Flexible
Inspirators
Innovators
Partners**

Du möchtest Deine Fähigkeiten beweisen und neue Perspektiven für Deine Zukunft nutzen?

Entdecken AXA Partners ist ein essentieller Motor der neuen AXA Gruppenstrategie – mit einem klaren Mandat der Gruppe, Innovationen im spezialisierten, globalen Versicherungsmarkt zu entwickeln und zu lancieren. AXA Partners ist aufgeteilt in drei globale Business Units (Services & Assistance, Specialized Insurance und Credit & Lifestyle Protection), welche mittels der Sales & Distribution Teams und der fünf unterstützenden Einheiten auf den Markt gebracht und dort erfolgreich vertreten werden.

Seit Ihrer Lancierung in 2017, formt die Consumer Electronics & Legal Business Line (CEL BL) eine wichtige Säule der AXA Partners Specialized Insurance Business Einheit. In den nächsten Jahren erwarten wir, dass diese Einheit stetig wächst und eine der Haupteinnahmequellen für AXA Partners bilden wird. Bei dieser Rolle handelt es sich um eine Erstbesetzung und wird Dir somit viele Entwicklungsmöglichkeiten auf dem CEP Gebiet bieten. Du wirst direkt an den Global Head of Consumer Electronics Protection Product berichten und nutzt gleichzeitig den Deutschen CEO als lokalen Sparringpartner. Dein Hauptaugenmerk wird Deutschland sein, aber auch den Belgischen Markt wirst Du mit Deiner Expertise bereichern können.

Head of Consumer Electronics Protection (m/w/x) in Köln, unbefristet

Das erwartet Dich bei uns

Als lokaler Repräsentant der zentralen Northern Europe Business Line, wirst Du für die gesamte Vorbereitung, Fertigung, Aufbereitung, Lancierung und Realisierung der neuen Consumer Electronics Protection (CEP) Produkte verantwortlich sein; dies natürlich unter Beachtung der firmenweiten Underwriting-Prozesse und -Regeln. Von Dir und den weiteren Spielern auf den Weg gebrachten Produkte, wirst Du kontinuierlich während ihres Lifecycles begutachten, evaluieren und, wenn nötig, verbessern.

Mit Deiner Produktkenntnis und Deiner starken CEP Marktexpertise, wirst Du bereits in jeglichen Vorverkaufsprozessen eine wichtige Rolle spielen und gemeinsam mit dem Sales Team alle Daten und Fakten für ein überzeugendes Angebot sammeln.

Des Weiteren wirst Du eine tragende Rolle spielen in der Einführung und Steuerung der effektiven funktionsübergreifenden Projektarbeit zwischen Sales, Marketing, Underwriting, Operations & NW Abteilungen, Third-Party Administrators (TPSs) und AXA Gruppeneinheiten.

Gemeinsam mit Hilfe der Finance, Technical Excellence, Operations und Underwriting Teams wirst Du aktiv das Monitoring der Unternehmensprofitabilität koordinieren. Auch für das zentrale AXA Partners CEP Team wirst Du ein wichtiger Ansprechpartner für Tender und Produktentwicklung sein.

So überzeugst Du uns

- Überdurchschnittliche Kenntnis der CEP Produkte, sowohl auf dem Handyversicherungsmarkt als auch Garantieverweitungsmarkt für White/ Brown/ Grey Goods
- Tiefgründiges Knowhow des CEP Marktes und seiner Spieler
- Erfahrung in der Versicherung/ Vermittlung solcher Abdeckungen
- Bewiesen kommerzielle Ausrichtung in Hinblick auf Produktentwicklung und -implementierung
- Praxiserfahrung in einer internationalen Matrixorganisation und das Talent, diese zu navigieren
- Internationale Berufserfahrung gepaart mit hervorragenden Deutsch- und Englischkenntnissen
- Lösungsorientiertes Arbeiten
- Fähigkeit, sowohl alleine als auch im Teamverband zu arbeiten
- Kompetenz mit verschiedenen Stakeholdern zu kommunizieren und diese zu überzeugen

Bist Du interessiert?

Dann freuen wir uns auf Deine Online-Bewerbung über unser Bewerbungsportal:
www.axa.de/karriere/stellenboerse-axa | Job-ID 200003H4

Co-create with us.
axapartners.de/assistance/karriere